

Cuprins

Introducere.....	9
------------------	---

Partea I: Agenția de turism – organizare și funcționare

Capitolul 1

Formarea cererii pentru turism și călătorii.....	13
1.1 Alegerea optimă în cererea turistică, în funcție de mărimea bugetului disponibil pentru turism	13
1.2 Raportul între cererea pentru turism și cererea pentru bunuri de consum și servicii.....	14
1.3 Efectele schimbărilor de venit și de prețuri asupra cererii turistice	15
1.4 Evoluția cererii turistice.....	28
1.5 Contextul social al luării deciziei în turism.....	32
1.6 Întrebări frecvente.....	42

Capitolul 2

Formarea ofertei agenților de turism.....	43
2.1 Conținutul produselor turistice	43
2.2 Particularități, clasificări și structuri ale pachetelor de servicii turistice	47
2.2.1 Structura serviciilor turistice.....	48
2.2.2 Servicii turistice de bază, cu plată sau gratuite, de comunicare sau de agrement	49
2.2.3 Servicii turistice complementare	51
2.3 Tipologia produselor turistice	52
2.4 Etapele comercializării produselor turistice	54
2.5 Condiții de comercializare a produselor turistice.....	57
2.6 Modalități de promovare a produselor turistice	63
2.6.1 Editarea de materiale publicitare	63
2.6.2 Realizarea de campanii publicitare	65
2.7 Strategii de comercializare a produselor turistice, elaborate de agențile de turism.....	71
2.8 Documente scrise, ce trebuie predate turistului la vânzarea serviciilor turistice	73
2.9 Întrebări recapitulative	81

Capitolul 3

Modele și medii de performanță ale firmei de turism.....	82
3.1 Abordări neoclasicice și moderne ale performanțelor firmelor de turism.....	82
3.2 Modele comportamentale ale firmei, în general, și a celei de turism, în special	84
3.2.1 Modele de structuri organizatorice	85
3.2.2 Modele de analiză a performanțelor firmelor de turism.....	87
3.3 Mediul intern al agenților de turism. Analiza SWOT	89
3.4 Mediul extern al agenților de turism. Analiza PEST	92
3.4.1 Factorii de influență a mediului extern	93
3.4.2 Tipuri de relații cu mediul extern	95
3.5 Strategia de menținere pe piață a unei agenții de turism (Early Booking, Last Minute).....	100
3.5.1 Early Booking.....	102
3.5.2 Last Minute.....	103
3.5.3 Supraviețuirea firmelor din turism în cadrul crizei actuale	105
3.6 Întrebări recapitulative	107

Capitolul 4

Conceptualizarea noțiunilor de agenție de turism și rețea de agenții de turism	108
4.1 Diversitatea conceptelor și interpretărilor privind agenția de turism	110
4.1.1 Conceptul de agenție de turism conform teoriei și evoluției internaționale	111
4.1.2 Conceptul de agent de turism.....	113
4.1.3 Tendințele conceptului de agenție de turism familială și riscurile sale	115
4.1.4 Scopul și funcțiile agenților de turism	115
4.1.4.1 Funcția de consultanță	116
4.1.4.2 Funcția de gestiune a conturilor turistice	117
4.1.4.3 Funcția de mediare	117
4.1.4.4 Funcția de producție și comercializare	119
4.2 Criterii generale și specifice de clasificare a agenților de turism	121
4.2.1 Agenții de turism angrosiste.....	126
4.2.2 Agenții de turism detailiste.....	127
4.2.3 Agenții de turism mixte	127

4.2.4 Agențiile de turism emițătoare (outgoing)	128
4.2.5 Agențiile de turism receptoare (incoming)	128
4.2.6 Agențiile de turism emițătoare-receptoare	129
4.2.7 Agențiile de turism specializate	129
4.2.8 Agențiile de turism implant	130
4.2.9 Agențiile de turism în sistem de franciză	130
4.2.10 Agențiile de turism virtuale	130
4.2.11 Agențiile de turism cu ofertă de servicii complete	131
4.2.12 Agenții de turism de stimulare (incentive)	131
4.2.13 Agențiile de turism comerciale	134
4.2.14 Agențiile de turism pentru croaziere	134
4.2.15 Agențiile organizatoare de circuite	135
4.2.16 Agențiile organizatoare de voiaje prin poștă	135
4.3 Alte criterii și interpretări ale clasificării agențiilor de turism	137
4.3.1 Agențiile de turism virtuale	137
4.3.2 Agențiile de turism corespondente	147
4.4 Agenții independenți și agenții în rețea	148
4.5 Publicul-țintă al agențiilor de turism din România și câteva mituri despre agenția de turism	150
4.6 Întrebări recapitulative	151

Capitolul 5 (în colaborare cu dr. Fănică Jelescu)

Licențierea agenției de turism și brevetarea conducerilor ei în România și Uniunea Europeană.....	152
5.1 Înființarea agențiilor de turism în România	152
5.1.1 Obținerea licenței de către agenția de turism	155
5.1.2 Retragerea licențelor de turism	157
5.2 Brevetarea conducerilor agențiilor de turism	157
5.3 Reglementări ale Uniunii Europene în privința agențiilor de turism	160
5.4 Rolul Uniunii Europene în dezvoltarea turismului	164
5.5 Criteriile de acreditare IATA	168
5.6 Întrebări recapitulative	173

Capitolul 6

Structura tehnică și personalul agenției de turism	174
6.1 Organizarea internă a agenției de turism	174
6.2 Documentația agenției de turism	177
6.3 Personalul agenției de turism și competențele sale	181
6.3.1 Câteva aspecte teoretice privind piața muncii	181
6.3.2 Importanța pregăririi personalului din agenția de turism	184
6.3.3 Structura personalului unei agenții de turism	188
6.4 Analiza SWOT a resurselor umane din turism	190
6.4.1 Reflectarea competențelor teoretice și practice în domeniul turismului	192
6.4.2 Furnizorii de competențe teoretice și practice acumulate în activitatea profesională	201
6.5 Întrebări recapitulative	204

Partea a II-a: Agenția de turism – activități și evoluții

Capitolul 7

Asigurarea și protecția turistului	207
7.1 Introducere în noțiunea de asigurări în turism	207
7.2 Necesitatea asigurării turiștilor și tipurile de asigurări în turism	210
7.3 Termeni și condiții ale asigurărilor agențiilor de turism	213
7.4 Asigurarea personală a turiștilor	216
7.5 Asigurarea bunurilor turiștilor	219
7.6 Particularitățile asigurării în turism și aspectele sale economico-financiare	222
7.7 Tipuri de asigurări de călătorie, vândute de agenția de turism <i>Vola.Ro</i> (Societatea de asigurări <i>Chartis</i> – Serviciul medical de urgență <i>Travel Guard</i>)	225
7.8 Întrebări recapitulative	227

Capitolul 8

Restricțiile de călătorie	228
8.1 Pașaportul și tipurile de pașapoarte	229
8.2 Restricții de călătorie prin impunere de viză	230
8.3 Evoluția politicii de vize a Uniunii Europene	233
8.4 Regimul de vize pentru cetățenii români	239

8.5 Restricții de călătorie pentru minori.....	240
8.6 Asigurarea medicală de călătorie	242
8.7 Restricții de călătorie prin impunerea vaccinării.....	243
8.7.1. Tipuri de vaccinări.....	243
8.7.2. Etapele procesului de vaccinare	243
8.8 Țări în care vaccinarea este recomandată sau obligatorie	243
8.9 Restricții la bagaj	247
8.10 Întrebări recapitulative	252

Capitolul 9

Ticketingul pentru transporturile aeriene de linie.....	253
9.1 Originea și evoluția transportului aerian internațional	253
9.2 Transportul aerian – caracteristici.....	255
9.3 Motivații, avantaje și dezavantaje ale transportului aerian	256
9.4 Documente folosite în serviciile de transport aerian	263
9.5 Evoluția sistemului de rezervări în transportul aerian	266
9.5.1 Planul de regularizare și plată (Billing and Settlement Plan-BSP) IATA.....	268
9.5.2 Sisteme informatiche de rezervare	269
9.6 Criteriile clasice de clasificare a curselor turistice aeriene regulate (de linie)	272
9.7 Facilități și modalități de tarifare	274
9.8 Întrebări recapitulative	277

Capitolul 10

Ticketingul pentru transporturile aeriene Charter	278
10.1 Tipuri de aranjamente Charter	278
10.2 Particularitățile inițierii, negocierii și derulării contractelor Charter	280
10.3 Tendințe pe piața curselor Charter	283
10.4 Transportul aerian sub influența factorilor conjuncturali din perioada 2010-2013	285
10.5 Alte tipuri de curse aeriene	288
10.6 Alianțe internaționale în domeniul transportului aerian	294
10.7 Întrebări recapitulative	294

Capitolul 11

Ticketingul în transporturile aeriene Low Cost	298
11.1 Principaliii factori de influență a costurilor de operare a zborurilor europene Low Cost	303
11.2 Pași pentru rezervarea și plata transportului Low Cost	309
11.3 Zborurile charter Low Cost – o afacere profitabilă?	312
11.4 Distribuția biletelor de avion: prin sisteme GDS sau pe Internet?	317
11.5 Operarea sistemului de rezervări și canalele de distribuție	318
11.6 Viitorul companiilor Low Cost – previziuni pentru anii următorii	322
11.7 Întrebări recapitulative	325

Capitolul 12

Ticketingul pentru alte forme de transport turistic	326
12.1 Transportul rutier	326
12.2 Ticketing rutier	333
12.3 Transportul feroviar	336
12.4 Ticketing pentru transportul de apă	345
12.4.1 Transportul naval.....	345
12.4.2 Transportul fluvial	347
12.5 Relația dintre forma de turism și forma de transport turistic	353
12.6 Întrebări recapitulative	356

Partea a III-a: Agenția de turism – riscuri și performanțe

Capitolul 13

Tour-operatorii și performanțele lor.....	359
13.1 Tour-operatorii pe piața produselor turistice	360
13.2 Firme tour-operatoare în turismul mondial	365
13.3 Modele de organizare a firmelor tour-operatoare	374
13.4 Principaliii tour-operatori din România	379
13.5 Întrebări recapitulative	382

Capitolul 14	
Paradigma SCP aplicată tour-operatorilor	313
14.1 Modele comportamentale ale firmei	386
14.2 Structura, comportamentul și performanțele intermediarilor din turism.....	387
14.3 Sectorul tour-operatorilor în paradigma SCP	389
14.4 Gradul de concentrare în paradigma SCP	392
14.5 Comportamentul și performanțele tour-operatorilor din Marea Britanie	393
14.6 Evaluarea paradigmăi SCP în contextul piețelor turistice	395
14.7 Studiu de caz: Paradigma SCP aplicată la agenția de turism C&I Ambient	396
14.8 Întrebări recapitulative	405
Capitolul 15 (în colaborare cu conf. univ. dr. Ovidiu Vegheș)	
Teoria jocului aplicată în turism	406
15.1 Repere istorice în teoria jocurilor.....	406
15.2 Obiectul de studiu al teoriei jocurilor	407
15.3 Jocuri strategice neooperative	410
15.4 Jocuri cooperative	414
15.5 Riscuri posibile, probabile, conjuncturale, ce pot modifica modelul matematic	417
15.6 Întrebări recapitulative	418
Capitolul 16 (în colaborare cu dr. Elisabeta Ilona Molnar)	
Variante ale aplicării TVA la calculul prețului pachetului de servicii turistice	419
16.1 Evoluția indicatorilor economico-financiari	420
16.2 Analiza în dinamica și structura activului	423
16.3 Analiza în dinamica și structura pasivului	426
16.4 Analiza lichidității și solvabilității	427
16.5 Analiza echilibrului finanțiar	428
16.6 Analiza ratelor de gestiune	429
16.7 Analiza indicatorilor de rentabilitate	430
16.8 Regulile speciale și normele de aplicare a TVA în agențiiile de turism	432
16.9 Întrebări recapitulative	434
Capitolul 17 (în colaborare cu dr. Elisabeta Ilona Molnar)	
Evaluarea rezultatelor economice și financiare ale agenției de turism	436
7.1 Aplicarea TVA în calculul prețului unui program turistic outgoing cu transport aerian, zbor Part Charter	436
17.1.1 Conținutul programului turistic outgoing circuit SPANIA – PORTUGALIA	437
17.1.2 Elementele și etapele calcului economic al programului turistic outgoing circuit SPANIA – PORTUGALIA	439
17.2 Aplicarea TVA în calculul prețului unui program turistic incoming	445
17.2.1 Conținutul programului turistic incoming	446
17.2.2 Elementele și etapele calcului prețului programului turistic incoming	447
17.3 Calculul costurilor operatorilor aerieni Low Cost	452
17.3.1 Elementele de calcul economic	454
17.3.2 Etapele calculului economic în corridorul California, SUA	457
17.4 Întrebări recapitulative	460
Capitolul 18 (în colaborare cu dr. Fănică Jelescu)	
Reglementări naționale, europene și internaționale	461
18.1 Reglementări naționale	461
18.2 Reglementări europene	470
18.3 Reglementări contractuale	471
18.4 Legi și reglementări privind transportul aerian la nivel mondial, european și național	484
18.5 Întrebări recapitulative	487